



THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS



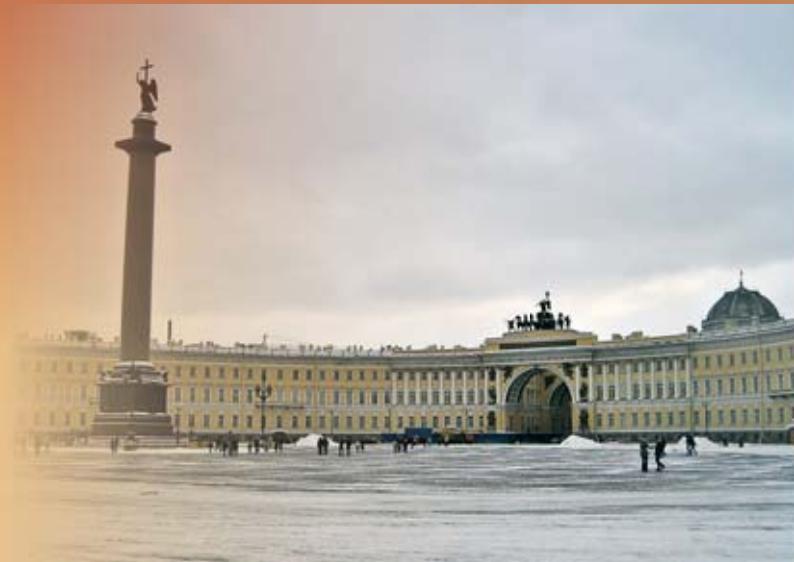
Union Internationale des Avocats
International Association of Lawyers
Unión Internacional de Abogados

Russia

16-17 April 2010 | ST. PETERSBURG
16-17 avril 2010 | ST. PETERSBURG

JOINT VENTURES -
FROM BIRTH TO DEATH

JOINT VENTURES - DE LEUR
CRÉATION À LEUR EXTINCTION



With the support of / Avec le soutien de



MANNHEIMER
SWARTLING

LAW OFFICES | EGOROV
PUGINSKY AFANASIEV
& PARTNERS

КОРПОРАТИВНЫЙ
ЮРИСТ www.clj.ru

ASSOCIATION INTERNATIONALE DES JEUNES AVOCATS - INTERNATIONAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS

The most important single central fact about a free market is that no exchange takes place unless both parties benefit.

[Milton Friedman]



From the earliest of times, people have found the need and advantages of pooling their resources or knowledge together in achieving a common goal. For a business entity in today's economy, this still holds true in many cases. The reasons for forming a joint venture are as many and varied as the shape the joint venture may take itself and the legal challenges associated with the setting up, running, and, eventually, termination of a joint venture are correspondingly complex.

This seminar will examine all the major aspects of joint ventures, including the alternatives to setting up a joint venture and the advantages and disadvantages of the different approaches. It will provide insight into considerations to be made in relation to the form of the joint

venture, the practicalities of conducting the business of the joint venture and important aspects of terminating it. More specific questions, such as dispute resolution, the impact of competition law and other regulatory hurdles and financing will be dealt with as well. The venue of the seminar and speakers will also provide a unique opportunity to obtain a greater insight into some important aspects of Russian law in relation to joint ventures.

In true AIJA and UIA tradition, the social programme and open atmosphere of the seminar will serve to enable the participants to establish important contacts and friendships.

Introduction



Le cœur d'un marché libre est fondé sur l'impossibilité d'échanges sans bénéfice partagé par les parties

[Milton Friedman]

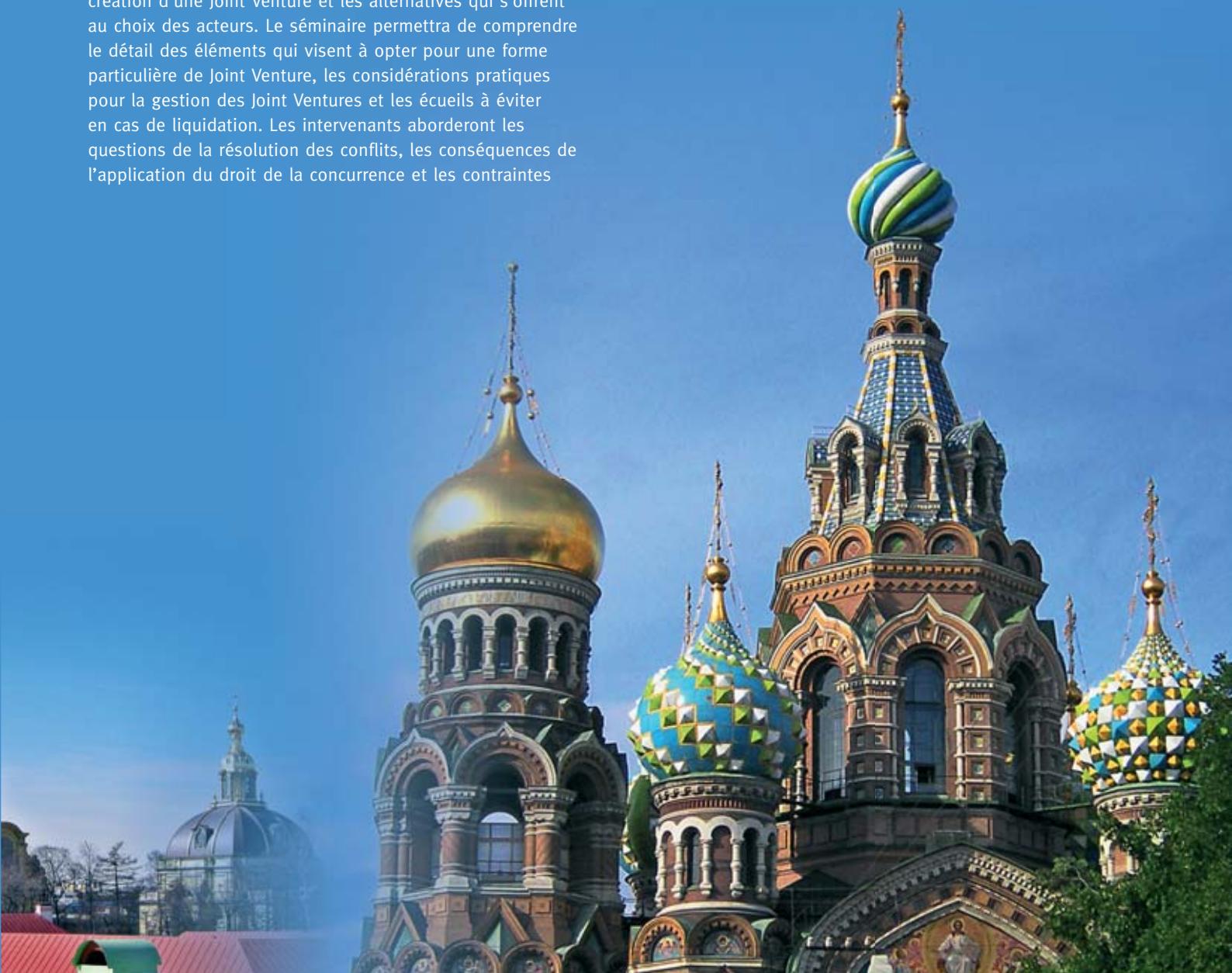


Depuis toujours, les hommes ont acquis la certitude que la mise en commun de leurs ressources et de leur savoir faire permettait la réalisation d'un but partagé. Le théorème est encore plus vrai pour les entreprises particulièrement dans un contexte économique difficile. Les raisons qui conduisent à former une Joint Venture sont aussi variées que le type de sociétés à constituer ainsi que les problématiques juridiques liées à leurs constitution voire à leur liquidation.

Nous proposons d'analyser les principes qui guident la création d'une Joint Venture et les alternatives qui s'offrent au choix des acteurs. Le séminaire permettra de comprendre le détail des éléments qui visent à opter pour une forme particulière de Joint Venture, les considérations pratiques pour la gestion des Joint Ventures et les écueils à éviter en cas de liquidation. Les intervenants aborderont les questions de la résolution des conflits, les conséquences de l'application du droit de la concurrence et les contraintes

réglementaires et financières qu'il convient de prendre en compte. Les participants profiteront de l'accueil de Saint Petersbourg pour mieux connaître les réponses que le droit russe offre face à ces nombreuses problématiques juridiques.

Dans le respect de la tradition de l'AIJA et de l'UIA, le programme social et l'atmosphère du séminaire permettront aux participants de tisser des liens professionnels et amicaux.



Programme

Thursday, April 15, 2010

- 19.00 Welcome cocktail
Sokos Olympic Garden Hotel
Bataiskiy pereulok, 3A, 190013 St. Petersburg, Russia
- Friday, April 16, 2010**
- 08.30 Registration of participants
Sokos Olympic Garden Hotel
Bataiskiy pereulok, 3A, 190013 St. Petersburg, Russia
- 09.00 **Welcome and opening of the seminar**
Welcome and introduction by each of the UIA and AIJA representatives.
Nicole Van Crombrugge, Member of the UIA Executive Committee, Representative of the UIA President, Corrado de Martini, Brussels, Belgium
Pauliina Tenhunen, AIJA Bureau member, Castrén & Snellman Attorneys Ltd, Helsinki (Finland)
Stephen Sidkin, President UIA Contract Law Commission, London (UK)
Host: St. Petersburg Bar representative – **Ilya Nikiforov**, Managing partner at EPA&P St. Petersburg (Russia)
- 09.15 **Joint venture or something else? What works best for the client? The key legal and commercial considerations in deciding upon:**
 - joint venture; or
 - subsidiary; or
 - distributor; or
 - agent**Pablo Vinageras**, J & A Garrigues S.L.P., Barcelona (Spain)
Stephen Sidkin, Fox Williams LLP, London (UK)
- 10.00 Coffee break
- 10.30 **The form of the joint venture. What are the advantages and disadvantages of:**
 - a joint venture company; or
 - an unincorporated joint venture; or
 - a partnership,**having regard to:**
 - the scope of the joint venture;
 - the obligations of the parties; and
 - the management and decision making process.**Marcus Schriefers**, Kleiner Rechtsanwälte, Stuttgart (Germany)
The Russian perspective
Elena Sokolova, Head of Corporate & M&A practice at EPA&P, St. Petersburg (Russia)
- 11.30 **Russian Law issues affecting making process**
Heidi Paalanen-Koev, Castrén & Snellman Attorneys Ltd, St. Petersburg (Russia)
Equity joint ventures: shareholders' agreement – an effective tool for corporate governance?
Yaroslav Karnakov, EPA&P, St. Petersburg (Russia)
- 12.30 Lunch
- 14.00 **Setting up, operating and liquidating a JV in Russia – preferred structure and financing**
Evgenia Teterevkova, Mannheimer Swartling, St. Petersburg, (Russia)
- 14.45 **The impact of competition law:**
 - EU
 - Russian**Johannes Willheim**, Willheim Müller Rechtsanwälte, Vienna (Austria)
Irina Sokolova, Federal Antimonopoly Service, St. Petersburg region representative

15.30 Coffee break

- 16.00 **What is to be gained from termination:**
 - the events of termination
 - the consequences of termination
 - getting back that which belongs to the joint venture partners**Nicole Van Crombrughe**, LVP Law, Brussels (Belgium)
Svyatoslav Vyatkin, Power Machines, St. Petersburg (Russia)
Sajai Singh, J. Sagar Associates I advocates & solicitors, Bangalore (India)
16.45 **Debt-to-equity swaps in Russia: new challenges and possibilities**
Artem Zhavoronkov, Salans OOO, St. Petersburg (Russia)
- 20.00 Optional dinner
Troika
Zagorodniy pr. 27
St.Petersburg

Saturday, April 17, 2010

- 09.00 Registration of participants
Sokos Olympic Garden Hotel
Bataiskiy pereulok, 3A, 190013 St. Petersburg, Russia
- 09.30 **"You provide the land and the workers. We'll provide the know how". Practical aspects of the establishment and operation of a joint venture in Belarus.**
Toomas Prangli, Sorainen Partnery, Minsk (Belarus)
- 10.00 **How the joint venture can work – the accompanying contracts:**
 - sales agreements
 - distribution agreements
 - licence agreements
 - lease agreements**Manuel Frick**, Frick Anwälte, Bern (Switzerland)
- 10.30 Coffee break
- 11.15 **Controlling the joint venture – getting it right or playing Russian roulette:**
 - anti dilution
 - shareholder protection
 - deadlock issues
 - breaking the deadlock**Pien van Veeren and Tessel Kroese**, Loyens & Loeff, Amsterdam (The Netherlands)
- 12.00 **Litigation, arbitration and mediation – what is best?**
Massimo Fontana Ros, Studio Professionale Fontana Ros, Milan (Italy)
Moderator: **Victor Dumler**, Senior Lawyer, EPA&P, St. Petersburg (Russia)
- 13.00 **Closing remarks**



Programme

Jeudi 15 avril, 2010

19.00 Cocktail de bienvenue
Sokos Olympic Garden Hotel
Bataiskiy pereulok, 3A, 190013 St Petersbourg, Russia

Vendredi 16 avril, 2010

08.30 Inscription des participants

Hôtel Sokos Olympic Garden
Bataiskiy pereulok, 3A, 190013 St.-Petersbourg, Russie

09.00 Accueil et mot de bienvenue

Nicole Van Crombrugge, Membre du Comité de Direction de l'UIA, représentant du Président de l'UIA, Corrado de Martini, Bruxelles, Belgique

Pauliina Tenhunen, AIJA Membre du Bureau, Castrén & Snellman Attorneys Ltd, Helsinki (Finland)

Stephen Sidkin, Président UIA Commission Droit des Contrats, Londres (Royaume Uni)

Host: Représentant du Barreau de St Petersburg – **Ilya Nikiforov**, Managing partner EPA&P St Petersburg (Russia)

09.15 Joint Venture ou quoi d'autre ? Quel est le meilleur choix pour le client ? Les éléments clefs à prendre en compte afin d'opter pour :

- une J.V., ou
- une filiale, ou
- un distributeur, ou
- un agent,

Pablo Vinageras, J & A Garrigues S.L.P., Barcelone (Espagne)

10.00 Pause-café

10.30 La forme de la Joint Venture, avantages et inconvénients de :

- la Joint Venture en forme de société,
- la Joint Venture non déclarée,
- le « partnership »,

considérant :

- le périmètre de la Joint Venture,
- les obligations des parties,
- la gouvernance.

Marcus Schriefers, Kleiner Rechtsanwälte, Stuttgart (Allemagne)

Les perspectives russes

Elena Sokolova, EPA&P, St Petersburg (Russie)

11.30 L'application du droit russe aux Joint Ventures

Heidi Paalanen-Koev, Castrén & Snellman Attorneys Ltd, St Petersburg (Russie)

Le pacte d'actionnaires dans les Joint Ventures – l'outil efficace de la gouvernance

Yaroslav Karnakov, EPA&P, St Petersburg (Russie)

12.30 Déjeuner

14.00 Créer, gérer et liquider une J.V. en Russie, typologie des meilleurs financements et structures

Evgenia Teterevkova, Mannheimer Swartling, St Petersbourg, (Russie)

14.45 L'application du droit de la concurrence:

- en Europe,
- en Russie.

Johannes Willheim, Willheim Müller Rechtsanwälte, Vienne (Autriche)

Irina Sokolova, représentant du service fédéral concurrence, St Petersbourg, Russie

15.30 Pause-café

16.00 Quels bénéfices en cas de liquidation:

- les évènements conduisant à la fin de la J.V.,
- les conséquences,
- l'équilibre boni / investissement.

Nicole Van Crombrugge, LVP Law, Bruxelles (Belgique)

Svyatoslav Vyatkin, Power Machines, St Petersburg (Russie)
Sajai SINGH, J. Sagar Associates / advocates & Solicitors, Bangalore, (Inde)

16.45 Transformer l'emprunt en capital en Russie : avantages et contraintes du marché

Artem Zhavoronkov, Salans OOO, St. Petersburg (Russie)

20.00 Dîner facultatif

Troika
Zagorodniy pr. 27
St.Petersburg

Samedi 17 avril, 2010

09.00 Inscription des participants

Hôtel Sokos Olympic Garden
Bataiskiy pereulok, 3A, 190013 St. Petersburg, Russie

09.30 "Amenez le territoire et la main d'œuvre, nous fournirons le savoir faire". Vision pratique de la mise en place et de la gestion d'une Joint Venture en Biélorussie

Toomas Prangli, Sorainen Partnery, Minsk (Biélorussie)

10.00 La vie de la Joint Venture – les contrats essentiels:

- contrats de vente,
- accords de distribution,
- contrats de licence,
- baux.

Manuel Frick, Frick Anwälte, Bern (Suisse)

10.30 Pause-café

11.15 Le contrôle de la Joint Venture – véritable contrôle ou roulette russe ?

- anti dilution,
- protection des actionnaires,
- situations de blocage,
- non respect des échéances.

Pien van Veeren et Tessel Kroeze, Loyens & Loeff, Amsterdam (Les Pays-Bas)

12.00 Contentieux, arbitrage et médiation – quel est le meilleur choix ?

Massimo Fontana Ros, Studio Professionale Fontana Ros, Milan (Italie)

Modérateur: **Victor Dumler**, Senior Lawyer, EPA&P, St Petersbourg (Russie)

13.00 Fin du séminaire



Administration

Venue of the Seminar

Sokos Olympic Garden Hotel

Bataisky pereulok, 3A, – 190013 St. Petersburg, Russia
Tel. +7 812 335 22 70 – Fax +7 812 335 22 71 – info@shotels.ru

Language – Number of Participants – Cancellation

The Seminar will be held in English without simultaneous translation. The number of participants is limited. Enrolment takes place on a first-come, first-served basis. The organisers reserve the right to cancel or modify the Seminar. In the event of cancellation by a participant, no money can be refunded. A participant, who cannot attend, may send a substitute participant.

Registration Fees

NOTE: Please note that a VISA is necessary for entry into Russia from Europe, the United States and many other countries. Further information can be obtained from the Russian Embassy (<http://www.russianembassy.org/>) or through a VISA service. The Sokos Olympic Garden Hotel will be able to issue invitation letters to participants staying there.

Speaker	EUR 300
AIJA/UIA Member - < 35	EUR 300
AIJA/UIA Member - >= 35	EUR 350
Non AIJA/UIA Member	EUR 425
Local Russian lawyers only	EUR 180

The registration fee includes attendance at the seminar, documentation, coffee breaks and lunch on Friday. Registration will only be effective after payment.

Payment should be transferred in EUR with no cost to the organisers to the following account:

IBAN LU77 0030 6270 3965 0000 BGL – BIC/SWIFT BGLLLULL
BGL BNP PARIBAS – Agence Royale Monterey, 27, avenue Monterey,
L-2951 Luxembourg
Ref: Participant's name + AIJA "St. Petersburg"

Accommodation is not included in the registration fee. A limited number of rooms have been reserved at special rates at the hotel conditions indicated below. These rooms will be held only until **10.03.2010**.

Sokos Olympic Garden Hotel

Bataisky pereulok, 3A, 190013 St. Petersburg, Russia
Tel. +7 812 335 22 70 – Fax +7 812 335 22 71
info@shotels.ru
Single Room: 4440 RUR – Double Room: 5290 RUR (taxes and breakfast included)

Reservations must be made with the hotel directly.
Please fill in the registration form available on the web site. Thanks.

Dress code: Business (working sessions) or smart casual (evening program).

Lieu du séminaire

Sokos Olympic Garden Hotel

Bataisky pereulok, 3A, 190013 St Petersbourg, Russie
Tel. +7 812 335 22 70 – Fax +7 812 335 22 71 – info@shotels.ru

Langue – Nombre de participants – Annulation

Le séminaire se déroulera en anglais sans traduction simultanée. Le nombre de participants est limité. L'inscription est effectuée par ordre chronologique. Les organisateurs se réservent le droit d'annuler ou de modifier le séminaire. En cas d'annulation par le participant, aucun remboursement n'est prévu. Tout participant empêché pourra se faire remplacer.

Frais d'inscription

NOTE: Veuillez svp noter que l'entrée en Russie nécessite un visa pour les personnes venant d'Europe, des Etats Unis et d'autres pays. Pour plus d'information renseignez-vous auprès de l'ambassade de Russie (<http://www.russianembassy.org/>) ou via le service visa. Le Sokos Olympic Garden Hotel fournira aux participants qui y résideront une lettre d'invitation.

Intervenant	EUR 300
Membre AIJA/UIA - < 35	EUR 300
Membre AIJA/UIA - >= 35	EUR 350
Non Membre AIJA/UIA	EUR 425
Avocats russes uniquement	EUR 180

Les frais d'inscription comprennent la participation aux travaux scientifiques du séminaire, la documentation, les pauses-café, et le déjeuner du vendredi. L'inscription ne sera enregistrée qu'après paiement.

Le paiement doit être effectué en EUR, sans frais pour les organisateurs, au compte suivant:

IBAN LU77 0030 6270 3965 0000 BGL – BIC/SWIFT BGLLLULL
BGL BNP PARIBAS – Agence Royale Monterey, 27, avenue Monterey,
L-2951 Luxembourg
Ref: Participant's name + AIJA "St. Petersburg"

Hôtel

L'hébergement n'est pas compris dans les frais d'inscription. L'hôtel repris ci-dessous offre des prix spéciaux aux participants au séminaire et aux accompagnants avant le **10.03.2010**.

Sokos Olympic Garden Hotel

Bataisky pereulok, 3A, 190013 St. Petersburg, Russie
Tel. +7 812 335 22 70 – Fax +7 812 335 22 71
info@shotels.ru
Chambre simple : 4440 RUR – Chambre double 5290 RUR (taxes et petit-déjeuner inclus)

Les réservations doivent être faites directement auprès de l'hôtel. Veuillez svp remplir le formulaire de l'hôtel disponible sur notre site web. Merci.

Tenue vestimentaire : tenue de ville (séances de travail) ou décontractée chic (programme du soir).



Union Internationale des Avocats
International Association of Lawyers
Unión Internacional de Abogados

REGISTRATION FORM – BULLETIN D'INSCRIPTION

ST. PETERSBURG: 16-17.04.2010

Association Internationale des Jeunes Avocats

avenue Louis Lepoutre 59/20 – BE-1050 Bruxelles – Belgium – Fax +32-2-347.55.22

Or register online at www.aija.org – enregistrez-vous en ligne sur www.aija.org

Do not forget to ask for your Visa! / N'oubliez pas de demander votre visa!

Name / Nom

Law firm / Cabinet

Address / Adresse

Zip Code / Code Postal City / Ville

Tel. / Tél. Fax:

E-mail Website:

Date of birth / Date de naissance Gender / sexe: M F

First AIJA Event? / Premier événement AIJA? Yes / Oui No / Non AIJA Member / Membre AIJA UIA Member / Membre UIA

Special dietary requirements / Régimes alimentaires:

Delegate / Participant Acc. pers

Registration Fees – Frais d'inscription

<input type="checkbox"/> Speaker / Intervenant	EUR 300	EUR.....
<input type="checkbox"/> AIJA/UIA Member / Membre AIJA/UIA - < 35	EUR 300	EUR.....
<input type="checkbox"/> AIJA/UIA Member / Membre AIJA/UIA - >= 35	EUR 350	EUR.....
<input type="checkbox"/> Non AIJA/UIA Member / Non Membre AIJA/UIA	EUR 425	EUR.....
<input type="checkbox"/> Local Russian lawyers only / Avocats russes uniquement	EUR 180	EUR.....
Optional / Facultatif:		
<input type="checkbox"/> Friday Dinner / Vendredi Dîner:	EUR 60x pers
<input type="checkbox"/> Donation to / à SOS Avocats		EUR.....
<input type="checkbox"/> Donation to / à Scholarship Fund		EUR.....
		TOTAL EUR.....

I attach proof of payment by bank transfer to account no. The payee is not liable for any charges. / Je joins une copie de l'ordre de transfert (sans frais pour le bénéficiaire) au compte N°: IBAN LU77 0030 6270 3965 0000 BGL – BIC/SWIFT BGLLLULL
BGL BNP PARIBAS – Agence Royale Monterey, 27, avenue Monterey, L-2951 Luxembourg
Ref: Participant's name + AIJA "St. Petersburg"

No cheques/No bank drafts – les chèques ne sont pas acceptés

PAYMENT VISA / MASTERCARD

- I authorise AIJA to debit my credit card (Visa/Mastercard) of the amount of EUR (+ 20 EUR for bank costs/registration)
- J'autorise l'AIJA à débiter ma carte de crédit (Visa/Mastercard) du montant de EUR (+ 20 EUR de frais bancaires par inscription)

Credit card Number / Numéro de carte de crédit: Exp. Date / Date d'expiration:

Security Code / Code de sécurité:
(3 last digits, printed at the back of your credit card under the signature panel / les 3 derniers chiffres qui sont imprimés au verso du support de la carte de crédit dans le panel de signature).

In the event of cancellation by a participant, no money can be refunded. A participant, who cannot attend, may send a substitute participant. / En cas d'annulation par le participant, aucun remboursement n'est prévu. Tout participant empêché pourra se faire remplacer.

Accommodation / Hotel: Booking must be made directly with the hotels / Il doit être procédé aux réservations de chambres directement avec les hôtels
Please fill in the registration form available on the web site. Thanks. / Veuillez svp remplir le formulaire de l'hôtel disponible sur notre site web. Merci.

- Yes/Oui No/Non Full autorisation to print my details on the list of participants / Autorisation données complètes sur liste participants
- Yes/Oui No/Non Full autorisation to forward my details to a sponsor / Autorisation données à un sponsor

Date Signature

L'AIJA EST LA SEULE ASSOCIATION MONDIALE CONSACRÉE AUX AVOCATS ET JURISTES D'ENTREPRISES DE MOINS DE 45 ANS. À TRAVERS UN LARGE CHOIX DE RÉUNIONS, SÉMINAIRES, COURS DE DROIT ET PLAIDOYER, L'AIJA ENCOURAGE LA COLLABORATION ET L'AMITIÉ ENTRE LES JEUNES QUI FONT CARRIÈRE DANS LES PROFESSIONS JURIDIQUES DANS LE MONDE ENTIER.

INTRIGUÉ PAR LES PROBLÈMES QUI TOUCHENT AU DROIT INTERNATIONAL? INTÉRESSÉ PAR LA CRÉATION D'UN CABINET INTERNATIONAL? ENTHOUSIASTE À L'IDÉE DE NE PAS SEULEMENT FAIRE PARTIE D'UN RÉSEAU DE MILLIERS D'AVOCATS OU DE JURISTES DÉMARRANT LEUR CARRIÈRE DANS LE MONDE ENTIER, MAIS DE FAIRE UN PETIT EFFORT POUR DEVENIR LEUR AMI? ATTIRÉ PAR DES SÉMINAIRES DONNÉS PAR DES PROFESSIONNELS ENTHOUSIASTES QUI PARTAGENT LEURS IDÉES ET VOUS FONT PARTICIPER AUX DISCUSSIONS SUR LES DERNIERS DÉVELOPPEMENTS EN DROIT DES AFFAIRES? L'AIJA EST VOTRE ASSOCIATION.

L'AIJA DONNE AUX PROFESSIONNELS DU DROIT UNE EXCELLENTE OPPORTUNITÉ DE CONTRIBUER DANS UN ENVIRONNEMENT INTERNATIONAL, AUX SUJETS IMPORTANTS QUI CONCERNENT LA PROFESSION. AU SEIN DE L'AIJA, AVOCATS ET JURISTES D'ENTREPRISES PARTAGENT LEURS VUES ET LEURS EXPÉRIENCES AVEC D'AUTRES COLLÈGUES DE PAR LE MONDE ET AMÉLIorent LEURS APTITUDES PROFESSIONNELLES. NOUS NE METTONS PAS SEULEMENT L'ACCENT SUR LES COMPÉTENCES LÉGALES MAIS AUSSI SUR DES ASPECTS TELLES QUE LA NÉGOCIATION, LA CAPACITÉ DE GESTION ET L'APTITUDE À TRAVAILLER DANS UN ENVIRONNEMENT MULTICULTUREL, QUI SONT TOUT AUSSI IMPORTANTS POUR LE DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL DE NOS MEMBRES, ET QUI CONSTITUENT DES COMPÉTENCES PRIMORDIALES, QUE L'AVOCAT DU 21ÈME SIÈCLE DOIT POUVOIR GÉRER. EN REJOIGNANT L'AIJA VOUS BÉNÉFICIEZ DES IDÉES DE VOS COLLÈGUES ET DE DISCUSSIONS AVEC EUX SUR UN PIED D'ÉGALITÉ. NOUS NE DONNONS PAS DE COURS — NOUS « PARTAGEONS, APPRENONS ET PROFITONS ».

TOUT EN DÉFENDANT CES PRINCIPES QUI FORMENT UNE PART ESSENTIELLE DES PROFESSIONS JURIDIQUES DE PAR LE MONDE, L'AIJA EST AUSSI UN ARDENT DÉFENSEUR DES DROITS DE L'HOMME ET DE LA RESPONSABILITÉ SOCIALE DES PROFESSIONS JURIDIQUES.

AIJA IS THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION DEVOTED TO LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL AGED 45 AND UNDER. AIJA, THROUGH A WIDE RANGE OF MEETINGS, SEMINARS, LAW COURSES AND ADVOCACY, PROMOTES PROFESSIONAL COOPERATION AND FRIENDSHIP AMONG YOUNG, CAREER BUILDING LEGAL PROFESSIONALS AROUND THE WORLD.

INTRIGUED BY ISSUES ON THE CUTTING EDGE OF INTERNATIONAL LAW? INTERESTED TO BUILD AN INTERNATIONAL PRACTICE? EAGER NOT ONLY TO BECOME PART OF A NETWORK OF THOUSANDS OF CAREER BUILDING LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL FROM ALL OVER THE WORLD BUT ALSO, WITH A LITTLE EFFORT, TO BECOME THEIR FRIENDS? KEEN TO GO TO SEMINARS RUN BY ENTHUSIASTIC PROFESSIONALS WHO WILL SHARE THEIR IDEAS AND INVOLVE YOU IN DISCUSSIONS ON THE LATEST DEVELOPMENTS IN LAW AND BUSINESS? THEN AIJA IS YOUR ASSOCIATION.

AIJA GIVES LEGAL PROFESSIONALS AN EXCELLENT OPPORTUNITY TO CONTRIBUTE TO IMPORTANT TOPICS CONCERNING THE PROFESSION IN AN INTERNATIONAL ENVIRONMENT. WITHIN AIJA, LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL CAN SHARE VIEWS AND EXPERIENCES WITH OTHER COLLEAGUES FROM AROUND THE WORLD AND ENHANCE THEIR PROFESSIONAL SKILLS. WE FOCUS NOT ONLY ON LEGAL SKILLS BUT EQUALY IMPORTANTLY ON CONTRIBUTING TO THE BROADER PROFESSIONAL DEVELOPMENT OF OUR MEMBERS WHICH IS OF PARAMOUNT IMPORTANCE TO THE 21ST CENTURY LAWYER AND INCLUDES NEGOTIATION AND MANAGEMENT SKILLS AND THE ABILITY TO WORK IN A MULTI-CULTURAL ENVIRONMENT. BY JOINING AIJA YOU WILL BENEFIT FROM THE INPUT OF AND DISCUSSIONS WITH COLLEAGUES ON AN EQUAL FOOTING. WE DO NOT "LECTURE" — WE "SHARE, LEARN AND BENEFIT".

DEFENDING THOSE PRINCIPLES, WHICH ARE AN INTRICATE PART OF THE LEGAL PROFESSION WORLDWIDE, AIJA IS ALSO COMMITTED TO THE DEFENCE OF HUMAN RIGHTS AND THE SOCIAL RESPONSIBILITY OF LEGAL PROFESSIONALS.

ORGANIZING COMMITTEE COMITÉ D'ORGANISATION

Anders Forkman

Advokatfirman Vinge KB
Östergatan 30
Box 4255 – SE-203 13
Malmö, Sweden
T +41 46 40 664 5543
F +41 46 40 664 5501
E Anders.Forkman@vinge.se

Ilya Nikiforov

Egorov, Puginsky,
Afanasiev & Partners
24 Nevsky pr, suite 132
191186, St. Petersburg, Russia
T +7 812 325 52 34
F +7 812 322 96 82
E ilya_nikiforov@epam.ru

Stephen L. Sidkin

Fox Williams LLP, Solicitors
Ten Dominion Street,
EC2M 2EE
London, United Kingdom
T +44 20 7614 2505
F +44 20 7614 1405
E slsidkin@foxwilliams.com

THE UNION INTERNATIONALE DES AVOCATS (UIA) WAS CREATED IN 1927 BY A GROUP OF FRENCH SPEAKING EUROPEAN LAWYERS CONVINCED OF THE NEED FOR LAWYERS TO ESTABLISH INTERNATIONAL CONTACTS.

TODAY, THE UIA IS AN ASSOCIATION OPEN TO ALL LAWYERS OF THE WORLD, MADE UP OF BOTH GENERAL AND SPECIALIST PRACTITIONERS, COUNTING MORE THAN 200 BAR ASSOCIATIONS, ORGANISATIONS OR FEDERATIONS (REPRESENTING NEARLY TWO MILLION LAWYERS) AS WELL AS SEVERAL THOUSAND INDIVIDUAL MEMBERS FROM OVER 110 COUNTRIES.

EACH YEAR THE UIA ORGANISES ITS CONGRESS ONCE A YEAR AS WELL AS NUMEROUS SEMINARS IN DIFFERENT COUNTRIES. THESE EVENTS PROVIDE THE PARTICIPANTS WITH THE OPPORTUNITY TO STUDY CURRENT LEGAL ISSUES, INFORM THEMSELVES OF THE MOST RECENT DEVELOPMENTS IN THE LAW AND ACQUIRE GENERAL OR SPECIFIC KNOWLEDGE, IN THE FIELD OF HUMAN RIGHTS AS WELL AS BUSINESS LAW, OR ON THE RULES THAT REGULATE THE PROFESSION.

L'UNION INTERNATIONALE DES AVOCATS (UIA) A ÉTÉ CRÉÉE EN 1927 PAR UN GROUPE D'AVOCATS EUROPÉENS FRANCOPHONES CONVAINCUS DE LA NÉCESSITÉ POUR LES AVOCATS D'ÉTABLIR DES CONTACTS INTERNATIONAUX.

AUJOURD'HUI, C'EST UNE ASSOCIATION OUVERTE À TOUTS LES AVOCATS DU MONDE, GÉNÉRALISTES OU SPÉIALISTES, QUI REGROUPE PLUS DE 200 BARREAUX, FÉDÉRATIONS ET ASSOCIATIONS (PRÉSENTANT PRÈS DE DEUX MILLIONS D'AVOCATS) AINSI QUE PLUSIEURS MILIERS DE MEMBRES INDIVIDUELS RÉPARTIS DANS PLUS DE 110 PAYS.

CHAQUE ANNÉE, L'UIA ORGANISE, DANS DIFFÉRENTS PAYS, SON CONGRÈS AINSI QUE PLUSIEURS SÉMINAIRES. CES MANIFESTATIONS PERMETTENT AUX PARTICIPANTS D'ÉTUDIER DES SUJETS D'ACTUALITÉ, DE S'INFORMER SUR LES DERNIÈRES ÉVOLUTIONS DU DROIT ET D'ACQUÉRIR DES CONNAISSANCES GÉNÉRALES OU SPÉCIFIQUES, TANT EN MATIÈRE DE DROITS DE L'HOMME QUE DE DROIT DES AFFAIRES OU DE RÈGLES RÉGISANT L'EXERCICE DE LA PROFESSION.



ASSOCIATION INTERNATIONALE DES JEUNES AVOCATS
INTERNATIONAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS

Avenue Louis Lepoutre 59/20 – BE-1050 BRUSSELS
T. +32 2 347 33 34 – F. +32 2 347 55 22
e-mail: office@aija.org – www.aija.org



Union Internationale des Avocats
International Association of Lawyers
Unión Internacional de Abogados

25 rue du Jour – F-75001 Paris
T. +33 1 44 88 55 66 – F. +33 1 44 88 55 77
e-mail: uiacentre@uianet.org – www.uianet.org